

Forumul de afaceri "România – Liban – Africa"
(Beirut, 02 – 04 octombrie 2016)

**Fișa cu instrucțiunile de completare a
FORMULARULUI DE ÎNSCRIERE**

Formularul se completează în limba engleză sau franceză în funcție de dorința societății românești. Completarea formularului în limba engleză nu înseamnă automat că Șeful delegației respective optează pentru dialogul în limba engleză. Această din urmă opțiune se activează prin completarea capitolului V.

Este preferabilă completarea formularului în format electronic. Dacă completarea se face de mână, persoana care completează este rugată să scrie cât mai inteligibil, în special în câmpurile mai sensibile precum „E-mail:....”.

Persoana care completează formularul trebuie să țină cont de faptul că documentul trebuie să ajungă la organizatorul libanez cel mai târziu până la data de 29.06.2016 (fapt specificat și în NOTA de subsol a formularului), ceea ce înseamnă că formularul trebuie trimis la CCIR cel mai târziu până la data de 28.06.2016.

Câmpurile marcate cu * sunt obligatorii pentru ca formularul să poată fi procesat.

I. Dorește participarea la eveniment, fiind interesat în principal să*:

- Investesc în Africa în parteneriat cu firme libaneze;
- Export în Africa;
- Import din Africa;
- Investesc în România în parteneriat cu firme libaneze;
- Export în Liban;
- Import din Liban;
- Alte activități. Rugăm precizați elementul specific de interes:.....

Se vor marca/bifa căsuțele care fac obiectul interesului de cooperare cu societățile libaneze din Africa sau din Liban. Sunt avute în vedere atât operațiunile de cooperare economică („investesc în...”), cât și cele de schimburi comerciale („export....import....”) în toate sensurile.

Poate fi bifată o opțiune (minimum) sau mai multe, în funcție de obiectivul urmărit de firma românească. În cazul în care interesul firmei românești nu se regăsește în variantele 1-6 se poate bifa punctul 7, cu completarea în clar a obiectivului urmărit.

Acest capitol este esențial în identificarea cu maximă acuratețe a viitorilor parteneri de afaceri!

II. Profilul companiei

1. Denumirea companiei*:

2. Profilul companiei și detalierea interesului de afaceri (cât mai pe larg posibil)*:
.....
.....

3. Cifra de afaceri anuală:.....

Detalierea cât mai exactă a profilului firmei este deosebit de importantă pentru ca potențialul partener libanez să înțeleagă exact care ar putea fi interesul comun pentru parteneriat. Enunțurile evazive de tip „conserve” la obiectul activității nu pot stârni nici interes și nici nu pot da o perspectivă viabilă de cooperare economică sau schimburi economice.

Cifra de afaceri este utilă pentru a permite organizatorului libanez să identifice interlocutori cu potențial economic apropiat, pentru creșterea șanselor de succes al parteneriatului.

III. Nume, prenume și funcție participanți:

1. Șef delegație: Prenume*.....Nume*..... Funcție*.....

2. Însoțitori (dacă este cazul) : Prenume.....Nume.....Funcție.....

.....

Însoțitorii vor fi trecuți în listă doar dacă se solicită servicii (contra cost) pentru aceștia. Dacă nu, este suficientă trecerea numărului acestora (ex: „1 pax” sau „2 pax” etc.).

IV. Date de contact:

Prenume.....Nume.....Funcție.....

Tel. fix:Tel. mobil:.....

E-mail*: Website:

E-mailul este obligatoriu pentru validitatea Formularului de înscriere. Celelalte date de contact (telefon fix și mobil) sunt însă necesare pentru etapa a doua, în care omenii de afaceri din România, Liban sau țările africane vor trebui să se contacteze între ei.

V. Limba folosită : Engleza Franceza

Pe lângă traducerea simultană la ceremonia de deschidere a Forumului, organizatorii libanezi vor pune la dispoziție traducători de arabă-franceză și arabă-engleză, în funcție de solicitările participanților la întâlnirile B2B.

Data

Prenume Nume

Semnătura